



PER PERSONE E AGENTI AI

Software per il business a progetto

Dalle operations al controllo economico-finanziario dei servizi professionali. Il system of record con dati e procedure affidabili per il tuo team e i tuoi agenti AI.



Akeron: globale, esperta, creata per innovare

Un partner di fiducia di lungo periodo per la trasformazione aziendale

AZIENDA GLOBALE

Azienda globale di software **con sede a Lucca**, Italia.

Management team con **20+ anni di esperienza nel software aziendale**.

SOLIDE FONDAMENTA

Sostenuto da un fondo di private equity in grado di garantire stabilità a lungo termine e capacità di investimento strategica.

Solida base finanziaria **per supportare una delivery di livello enterprise**.

ROADMAP PER L'INNOVAZIONE

Evoluzione continua del prodotto **guidata dalle esigenze dei clienti** e dall'interazione continua con thought leader di settore e primarie università.

Temi chiave: **automazione abilitata dall'IA, integrazione di sistemi, UX moderna, sicurezza e scalabilità**.

Tarko vs. ERP tradizionale

Sistemi ERP tradizionali

- Il prodotto al centro
- **Obiettivo:** Gestire la distribuzione/produzione di prodotti
- **Parole chiave:**
 - Distinta base
 - Ordine di vendita
 - Documenti di trasporto
 - Magazzino (LIFO – FIFO)
 - Entrata Merce
 - MRP (Material Requirements Planning)
 - Ordini di produzione

VS.

Tarko
by Akeron

- Progetti e **risorse umane** al centro
- **Obiettivo:** Gestire la realizzazione di progetti
- **Parole chiave:**
 - Studio di fattibilità
 - Gestione progetti
 - SAL (tecnico / amministrativo)
 - Progetti in fase di sviluppo
 - BEF Benestare Emissione Fattura
 - Capacity planning
 - Milestone/fasi

Tarko: La piattaforma completa

Tarko+Akyba



THE SYSTEM OF RECORD

L'unica «fonte di verità» del project business. Il system of record in cui pianificazione, esecuzione e consuntivazione dei progetti — risorse, costi, ricavi, avanzamenti — sono governati end-to-end.



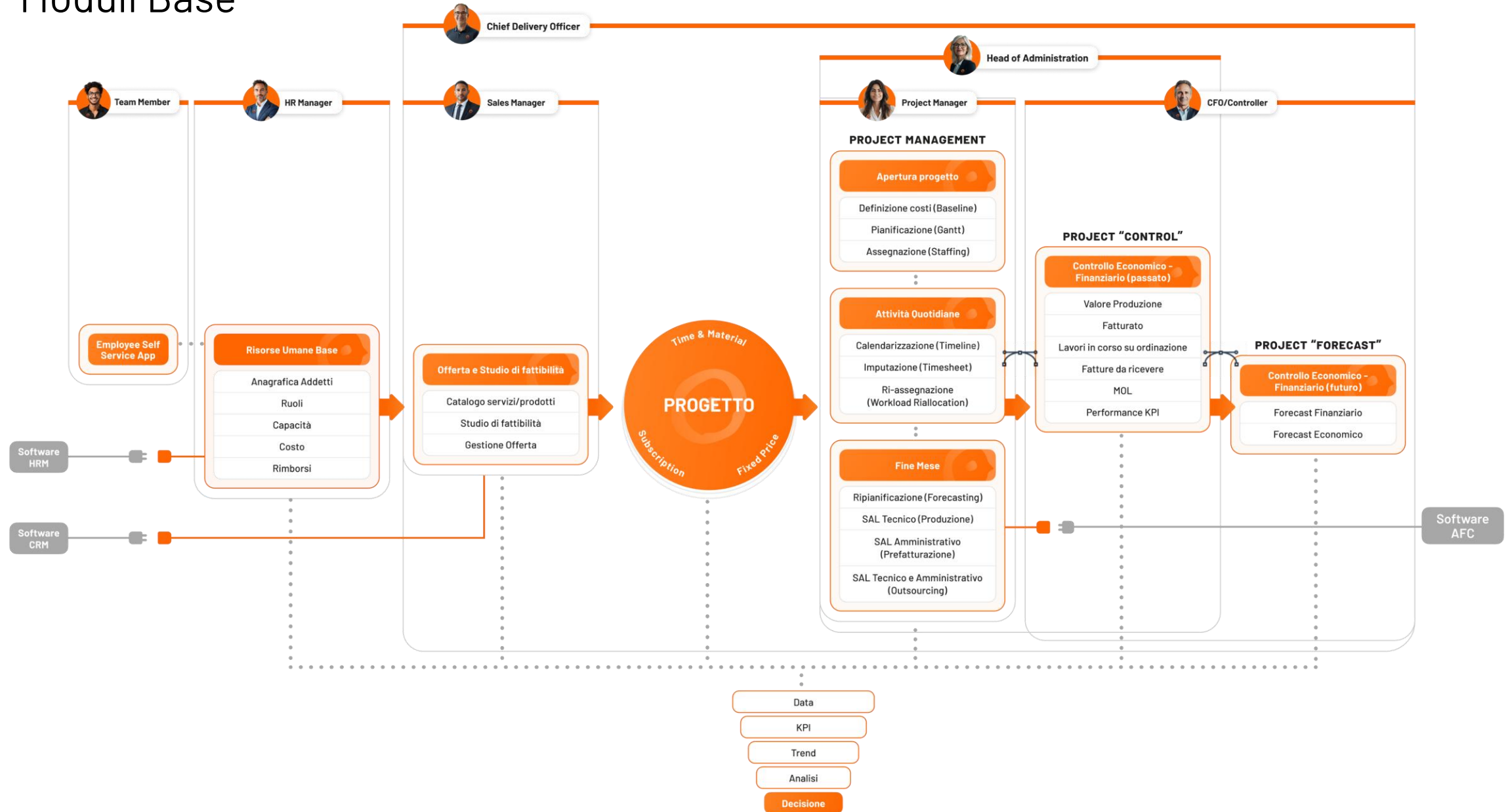
THE AGENT CENTER

Un'architettura integrata in Tarko in cui agenti specializzati e custom operano su dati certificati, nel rispetto di regole predefinite e sotto piena supervisione umana.

Insieme, formano una piattaforma in cui agenti AI e persone lavorano fianco a fianco per ottenere risultati con una velocità, precisione e un livello di controllo prima impossibili.

Tarko

Moduli Base



FUNZIONALITÀ CHIAVE

Olistico e collaborativo

Condividere la stessa versione della verità

Tarko
by Akeron

Grazie al software, il **Chief Financial Officer** accede in tempo reale a tutti i dati economici generati dai progetti, ottenendo un controllo dinamico e continuo sulla salute economica dell'azienda e di ogni singolo suo progetto.

Con Tarko, il **Chief Delivery Officer** ha una visione completa dello stato di avanzamento di tutti i progetti in corso: dai costi ai margini, dalla qualità ai tempi di consegna.

Con Tarko, il **Project Manager** non parte da un foglio bianco: i progetti sono pre-strutturati sulla base di uno studio di fattibilità solido, costruito attorno a servizi a catalogo, ruoli, stime di effort e costi.

Tarko raccoglie in automatico tutti gli eventi fatturabili direttamente dai progetti in corso. Il **Responsabile Amministrativo** può concentrarsi su controllo, autorizzazione e accuratezza, invece di rincorrere informazioni.

Con l'App mobile i **collaboratori** possono registrare le ore, inserire spese, richiedere ferie o semplicemente restare aggiornati direttamente dal proprio smartphone.

Con Tarko, l'**HR Manager** gestisce in un'unica piattaforma tutte le informazioni chiave sempre aggiornate su collaboratori interni ed esterni: mansioni, competenze, turni, disponibilità e costi.

Ponte tra finance and operations

Dal SAL tecnico al Bilancio

Project Management

Finance

						TECNOLOGIA		
Portfolio	Progetto 1	Item 1.1	Apertura	Definizione Costi	BASLINE	Tempi - Costi - Qualità		
		Item 1.2		Pianificazione	GANTT			
		Item 1...		Assegnazione	AI CAPACITY PLANNING			
	Progetto 2	Item 2.1	DbyD	Calendarizzazione	TIMELINE			
		Item 2...		Imputazione	TIMESHEET			
	Progetto 3	Item 3.1		Riassegnazione	AI CAPACITY PLANNING			
		Item 3...		Ripianificazione	FORECASTING			
	Progetto 4	Item 4.1	Fine mese	Stato avanzamento tecnico	SAL TECNICO			
		Item 4...		Stato avanzamento amministrativo	SAL AMMINISTRATIVO			

PROJECT RATE (Timesheet + Avanzamenti)	Bilancio per competenza	Flussi di cassa	Reporting direzionale
CASH FLOW (Pianificazione)			
LISO (Produzione - Fatturato)			
FATTURE DA RICEVERE (BEF*SAL passivi)			

Un occhio al passato, sguardo al futuro

Non basta leggere i dati: serve prevedere ciò che verrà

Visione Actual

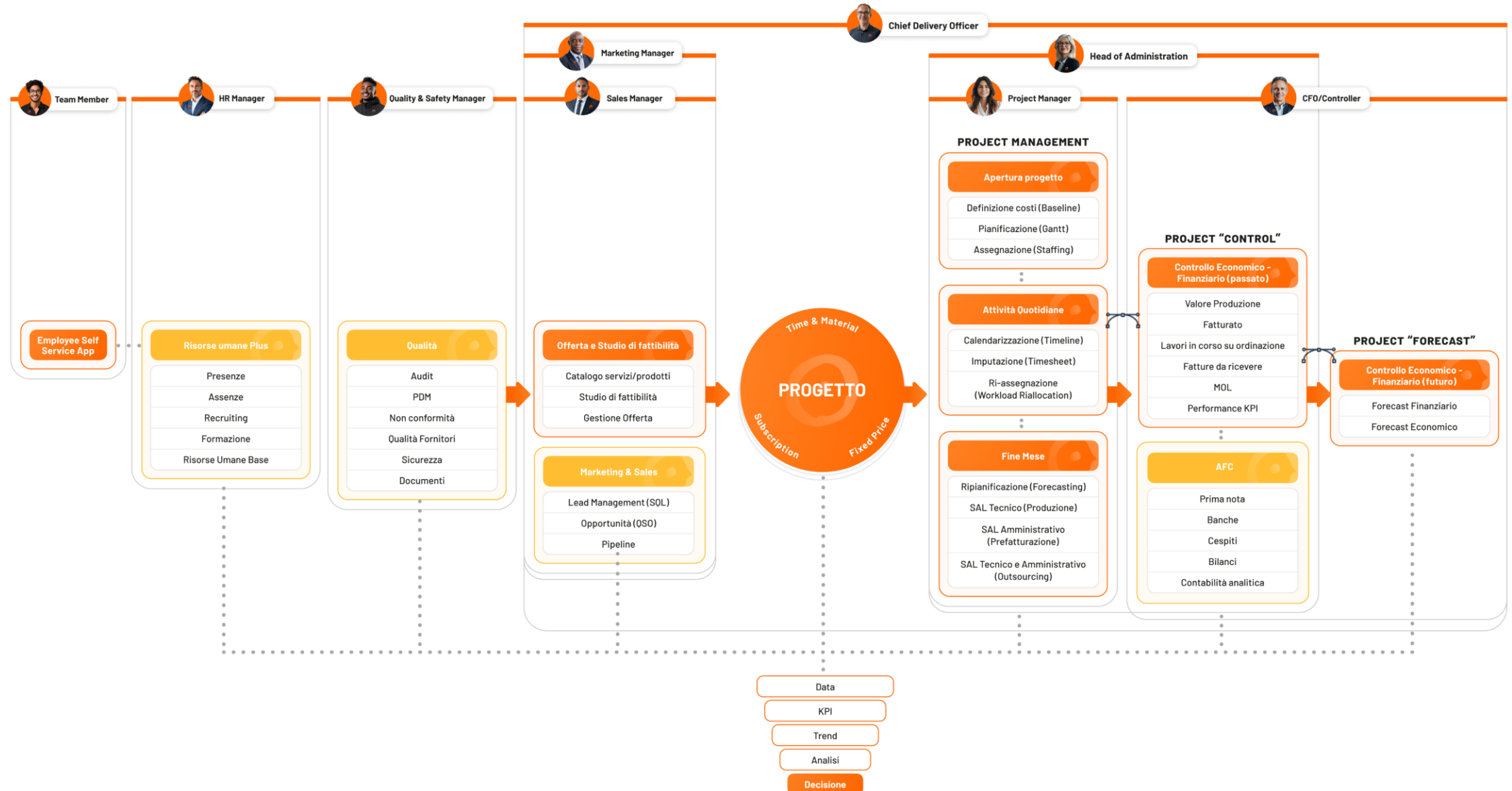
Accedi a dati aggiornati su costi, ricavi e margini di ogni commessa per valutare la redditività in ogni momento e agire con tempestività



Visione Forecast

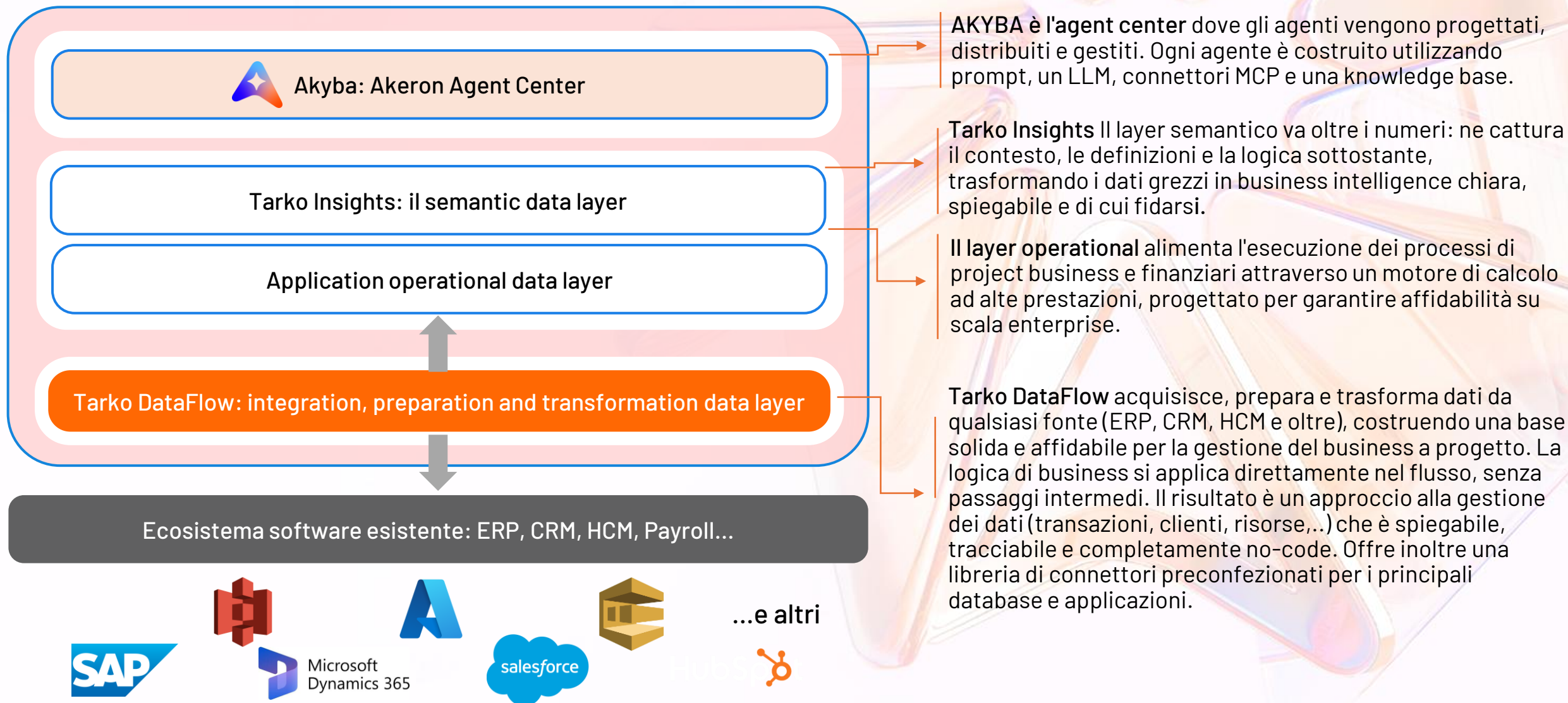
Anticipa gli scenari futuri, puoi prevedere la redditività di ogni progetto, individuare deviazioni e ottimizzare l'allocazione delle risorse per massimizzare i profitti nel lungo periodo





Tarko+Abyba: architettura dati

Ogni dato, coerente, tracciabile e affidabile

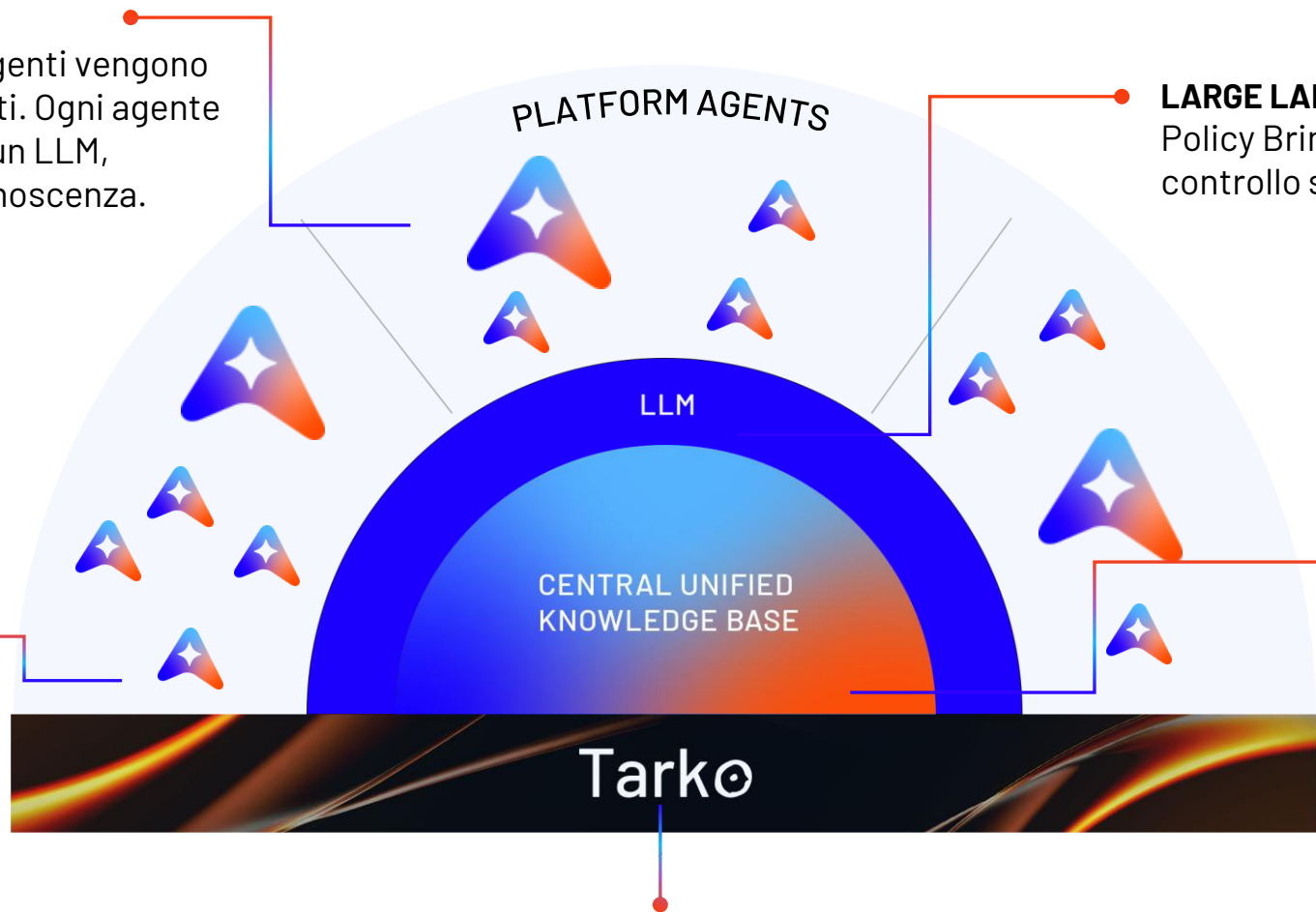


Non un chatbot. Non un copilota. Un agent center governato.

AGENTI SPECIALIZZATI

Akyba è l'agent center dove gli agenti vengono progettati, distribuiti e mantenuti. Ogni agente è costruito a partire da prompt, un LLM, connettori MCP e una base di conoscenza.

AGENTI PERSONALIZZATI
Gli agenti possono essere clonati e specializzati con documentazione, API, prompt e contesti specifici.



LARGE LANGUAGE MODEL

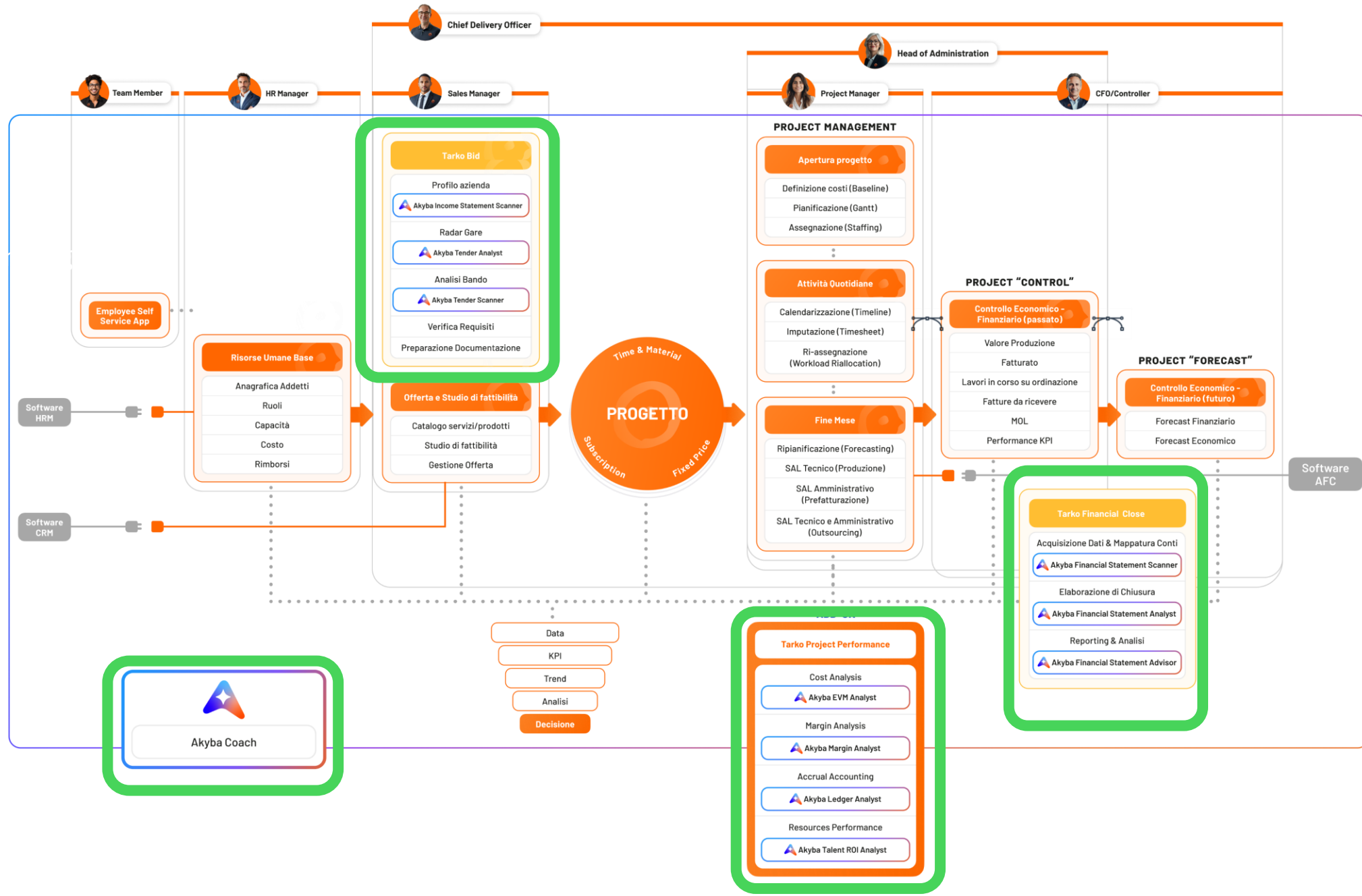
Policy Bring Your Own LLM: mantieni il controllo su dati, costi e strategia AI.

BASE DI CONOSCENZA CENTRALIZZATA E UNIFICATA

Documentazione di piattaforma, documentazione specifica cliente o API per dati analitici.

Tarko System of Records per project
Business Automation

Tarko + Akyba



TARKO PROJECT PERFORMANCE

L'analisi di progetto alla velocità del business.

L'add-on di Tarko che trasforma i dati di progetto in risposte immediate per chi governa costi, margine, bilancio e contribuzione.



Dove si perde la verità di progetto

I punti di attrito tra i dati che hai e le decisioni che devi prendere

- **Il dato c'è. Portarlo a chi deve leggerlo interrompe il processo**

Per portare i dati EVM, margine, ... a chi deve utilizzarlo è spesso necessario un processo di intermediazione

- **Oggi il dato è una fotografia**

Oggi hai uno snapshot della realtà; serve un'analisi che trasforma il dato in diagnosi.

- **Il dato descrive la realtà, ma non guida l'azione**

Il dato descrive la realtà, ma non guida l'azione: manca il flusso che porta dall'analisi alla diagnosi fino alla raccomandazione.

- **Abbiamo il reporting. Manca la consulenza specialistica per ogni area di analisi.**

Serve per ogni analisi, una lettura esperta delle cause, degli impatti e delle azioni raccomandate.

Tarko Project Performance

L'analisi di progetto, alla velocità del business



Anna Corsini
Project Manager



Jordan Lee
Controller



Marco Ferrari
Chief Financial Officer



Andrea Donati
Team Manager

01

Cost Analysis



Controlla l'esecuzione dei progetti con il framework Earned Value Management. Ogni indicatore chiave sempre aggiornato sui dati reali

02

Margin Analysis



Analizza la profittabilità di progetto e di portfolio. Confronto tra quanto era previsto e quanto è stato consuntivato.

03

Accrual Accounting



Ottieni una visibilità granulare per milestone sugli aggiustamenti necessari in sede di verifica infrannuale o a fine esercizio.

04

Resource Performance



Analizza il contributo economico a livello individuale e di team. Quanto genera ogni persona confrontando con il centro di costo e il budget assegnato.

01 Tarko Project Performance: Cost Analysis

Project Manager & Akyba EVM Analyst

- Controlla l'esecuzione dei progetti con il **framework Earned Value Management**. Ogni indicatore chiave (efficienza di costo, avanzamento rispetto al piano, proiezione a finire, scarto dal budget) sempre aggiornato sui dati reali.
- Con **Akyba EVM Analyst** il PM smette di navigare report per trovare la risposta, ottiene una risposta in chiave EVM, con la fonte dei numeri e il ragionamento dietro.



02 Tarko Project Performance: Margin Analysis

Controller / CFO & Akyba Margin Analyst

- Analizza la **profittabilità di progetto e di portfolio**. Margine lordo per progetto, assorbimento dei costi indiretti, andamento del backlog, confronto tra quanto era previsto e quanto è stato consuntivato (per società, progetto, milestone, business unit).
- Con **Akyba Margin Analyst**. Il Controller smette di costruire pivot per consolidare la risposta. Interroga il portfolio direttamente.



03 Tarko Project Performance: Accrual Accounting

CFO & Akyba Ledger Analyst

- Ottieni una **visibilità granulare per milestone** sugli **aggiustamenti necessari in sede di verifica infrannuale o a fine esercizio**. Lato ricavi, il valore prodotto confrontato con quanto è stato fatturato. Lato costi, quanto è maturato e impegnato confrontato con quanto è registrato in contabilità.
-
- Con **Akyba Ledger Analyst**. Il CFO smette di aspettare i report di fine periodo. Interroga i dati direttamente.
-



04 Tarko Project Performance: Resource Performance

C-suite & Akyba Talent ROI Analyst

- **Analizza il contributo economico a livello individuale e di team.** Quanto genera ogni persona rispetto a quanto costa (confrontato con il centro di costo e il budget assegnato).
-
- Con **Akyba Talent ROI Analyst** la C-Suite smette di chiedere a HR o a Finance una presentazione. Interroga il dato direttamente.
-



TARKO BID

Vinci più gare, con meno fatica

Il modulo di Tarko che trasforma bandi complessi in decisioni rapide e partecipazioni vincenti.

A chi serve Tarko Bid

Pensato per chi vive di gare

Imprese di Costruzioni

Qualificazione SOA, categorie d'opera e partecipazioni multiple gestite senza perdere il filo.

Studi di Ingegneria e Architettura

Servizi di progettazione, DL e sicurezza con figure professionali e referenze sempre tracciate.

Raggruppamenti e RTP

Composizione dei raggruppamenti e verifica delle quote con i partner direttamente nel modulo.

Uffici Gare e Business Development

Una pipeline chiara di opportunità, priorità e scadenze per decidere dove puntare.

Dove si perde tempo (e si perdono gare)

I punti di attrito nella gestione delle gare oggi

- **Bandi lunghi e complessi**

Decine di pagine di requisiti da leggere e interpretare per ogni singola gara, sotto scadenza.

- **Requisiti difficili da verificare**

Capire se si è in regola con fatturato, categorie, certificazioni e figure richieste è lento e manuale.

- **Dati sparsi e poco aggiornati**

Bilanci, referenze, certificazioni e organico vivono in file e cartelle diverse, spesso non allineati.

- **Opportunità mancate**

Gare scartate per un requisito mancante, scadenze perse o sforzi dispersi su bandi non vincibili.

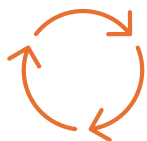
- **Preparazione documentazione per la gara**

Tempi lunghi per la preparazione manuale della documentazione.

Dal bando alla partecipazione, senza dispersioni

Il modulo Tarko Bid

Profilo Aziendale



Certificazioni, bilanci, referenze, competenze, risorse e storico aziendale in una base dati unica, sempre aggiornata e pronta all'uso.



Jasmine Romano
Tender Specialist



Matteo Conti
Bid Manager



Akyba Coach

01

Radar Gare



Il Radar delle gare scopre e monitora i bandi più rilevanti per la tua organizzazione, attingendo da banche dati ufficiali nazionali ed estere.

02

Estrazione requisiti



L'agente AI legge la documentazione di gara ed estrae requisiti, scadenze e criteri di partecipazione.

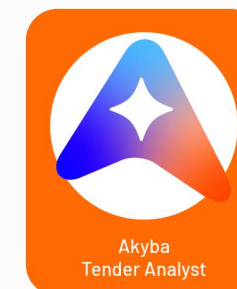
03

Verifica d'idoneità

Ogni requisito del bando viene confrontato con il patrimonio informativo dell'azienda: fatturato, referenze, personale tecnico, certificazioni, figure professionali.

04

Creazione Documentazione



Buste – amministrativa, tecnica ed economica – più il fascicolo finale: Tarko genera i doc automaticamente o predispone gli slot per i documenti di terzi e assiste nella redazione della relazione tecnica.



Tarko Bid: Profilo Azienda

Ufficio gare - Akyba Balance Sheet Scanner & Akyba Coach

- Certificazioni, bilanci, referenze, competenze, risorse e storico aziendale in **una base dati unica, sempre aggiornata e pronta all'uso.**
- Ogni informazione viene mappata una sola volta, aggiornata in automatico e riutilizzata per tutte le gare future.
- I bilanci si caricano in PDF: **Akyba Balance Sheet Scanner** estrae i ricavi e li collega alle categorie di fatturato.
- **Akyba Coach** fornisce risposte, spiega come usare il software e svolge operazioni a partire da istruzioni vocali o testuali



Jasmine Romano
Tender Specialist



Matteo Conti
Bid Manager



Akyba
Income Statement
Scanner

Il risultato?

Niente più documenti sparsi o verifiche che ripartono da zero: ogni dato lavora per tutte le gare future.

01 Tarko Bid: Radar Gare

Bid Manager -Tender Specialist & Akyba Tender Analyst

- Il Radar delle gare **scopre e monitora i bandi** più rilevanti per la tua organizzazione, attingendo da banche dati ufficiali nazionali ed estere.
- **Akyba Tender Analyst:** valuta ogni bando in arrivo. Ranking per opportunità, fattibilità e rischio, per concentrare gli sforzi dove conta.



Jasmine Romano
Tender Specialist



Matteo Conti
Bid Manager



Akyba
Tender Analyst

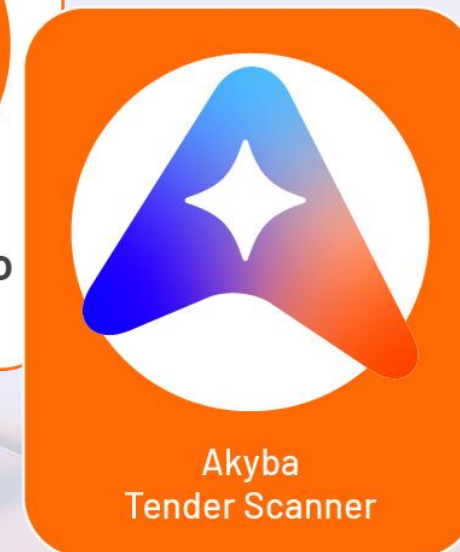
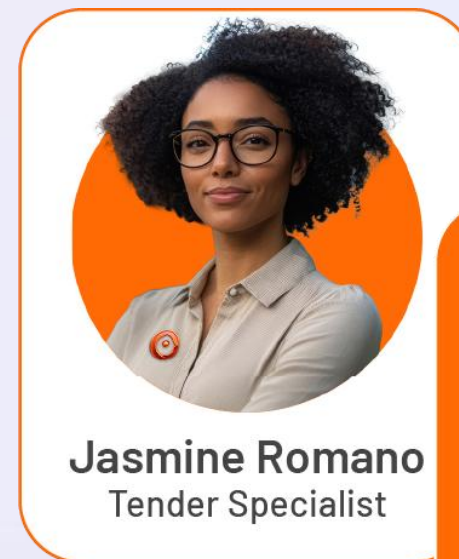
Il risultato?

Niente più ore sui portali: le opportunità con il maggior potenziale emergono da sole, già valutate. Il Bid Manager e la Tender Specialist investono il loro tempo solo su quelle che valgono.

02 Tarko Bid: Estrazione Requisiti

Tender Specialist & Akyba Tender Scanner

- **Akyba Tender Scanner** legge la documentazione di gara ed estrae requisiti, scadenze e criteri di partecipazione: fatturato richiesto, categorie d'opera, personale, figure professionali, procedura e date.
- **Ogni dato estratto è collegato alla fonte originale:** un clic e sei nel punto esatto del bando per verificarlo.
- Puoi fare **domande in linguaggio naturale** su tutta la documentazione.
- La Tender Specialist verifica e conferma, non trascrive.



Il risultato?

Centinaia di pagine diventano informazioni subito utilizzabili. L'Ufficio Gare verifica e conferma, non trascrive.

03 Tarko Bid: Verifica d'Idoneità

Tender Specialist- Bid Manager & Akyba Coach

- Ogni requisito del bando viene confrontato con il **patrimonio informativo dell'azienda**: confronto su SOA, ISO, BIM, bilanci, referenze e figure professionali.
- Per ciascuno, la percentuale di copertura e il dato di origine: **una valutazione chiara e oggettiva della fattibilità della gara.**
- **Akyba Coach** supporta l'intero processo fornendo risposte a domande specifiche.



Jasmine Romano
Tender Specialist



Matteo Conti
Bid Manager



**Akyba
Coach**

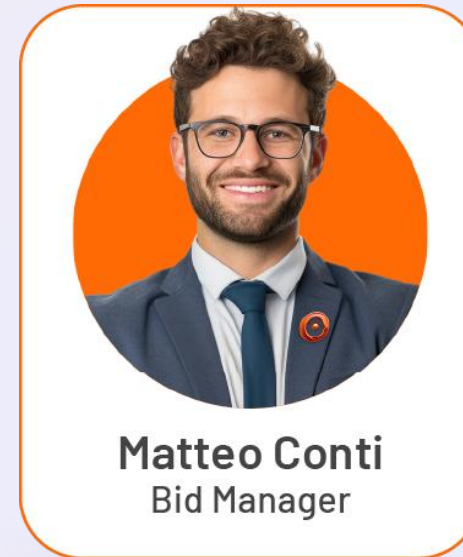
Il risultato?

Una decisione informata in minuti: gara sì, gara no? dove serve un partner? Il management decide sui numeri, non sulle sensazioni.

04 Tarko Bid: Preparazione Documentazione

Bid Manager

- **Tutta la documentazione di gara in un unico modulo.**
Busta amministrativa, tecnica ed economica più il fascicolo finale con indice e stato di completamento.
- **Tarko genera ciò che può, guida su ciò che non può.** I documenti costruibili dai dati di dossier escono pronti. Per i documenti di terzi predispone lo slot di caricamento con i requisiti di validità. Per la relazione tecnica produce la bozza e il bid manager la completa



Il risultato?

Meno lavoro manuale, zero vuoti.

I benefici, in concreto

Più gare valutate, meno rischio, zero sviste

01

Un unico modulo per gestire tutto il ciclo di gara, dalla ricerca all'offerta

02

Niente più ore sui portali: le gare con il maggior potenziale emergono da sole, già filtrate

03

Requisiti analizzati in automatico: centinaia di pagine diventano dati subito utilizzabili

04

Decisione go/no-go in minuti, basata sui numeri, non sulle sensazioni

05

Compilazione automatica dei documenti di offerta

06

Memoria storica condivisa: ogni gara alimenta quelle future, zero lavoro duplicato

TARKO BID

GRAZIE



Tarko: il ritorno di investimento

Akeron, in collaborazione con l'Osservatorio Innovazione Digitale nelle PMI (Politecnico di Milano), ha contribuito a definire un modello per misurare i benefici dell'implementazione di soluzioni di Project Business Automation (PBA).

I risultati chiave identificati dal modello includono:



ROI: Numeri che fanno la differenza

Risultati che mostrano il valore del cambiamento

-88%

Tempo risparmiato nella compilazione del timesheet

Meno tempo speso in attività amministrative, maggiore precisione nei dati e controllo immediato su tempi, costi e consuntivazione per la fatturazione.

-83%

Tempo necessario per analizzare ogni commessa mensilmente

Controllo più rapido, visione completa e team allineati. Meno effort operativo, più tempo per guidare il progetto.

-80%

Tempo necessario per la costruzione di un singolo report

Processo semplificato, meno carico operativo e maggiore allineamento tra team finance e delivery. Più tempo per analizzare, meno per ricostruire.



Dicono di Tarko...

Customer for life: impegnati per il tuo successo, in ogni fase del percorso



«...Da circa un anno lavoriamo con Tarko e abbiamo rivoluzionato il nostro metodo di lavoro: più qualità e quantità di informazioni, con una significativa riduzione dei costi della struttura finance. Un successo straordinario in soli 12 mesi...»

Elena Coatti
CFO, Trueblue S.p.A.

C E A S

«...Tarko ha dato la possibilità a tutte le nostre risorse di vedersi integrate in un'unica organizzazione e sentirsi, quindi, parte di un'azienda...»

Patrizia Polenghi
Presidente del CdA, Direttore Personale
Strategie Sviluppo, Ceas



«...Tarko ha unito finance, controllo di gestione e delivery, eliminando gli attriti tra team. Oggi riusciamo a garantire tempi e qualità in linea con le aspettative dei nostri investitori...»

Stefano Luzi-Crivellini
Chief Administrative Officer, Creactives
Group S.p.A.



«...Grazie al software integrato riusciamo a comunicare in maniera più efficiente e veloce fra reparti. Ora abbiamo un sistema che ci permette l'analisi della commessa e un'analisi a tutto tondo della società per poter fare scelte strategiche....»

Laura Nocelli
CFO, Studio Paci-Englobe

Principali Referenze

Architettura, Ingegneria e Costruzioni (1)



CEAS RAFFORZA LA VISIONE AZIENDALE CON TARKO PROJECT-BASED ERP

CHALLENGES

"...Implementare uno strumento che facilitasse il passaggio da un'azienda fondata sulla collaborazione tra professionisti ad una società di ingegneria organizzata. Uno strumento per centralizzare le informazioni e per avere a disposizione dati certi su cui fare valutazioni strategiche fondamentali per questo passaggio culturale..."

Patrizia Polenghi | Presidente del CdA, Direttore Personale Strategie Sviluppo, Ceas

BENEFITS

- **Concretizzare la visione aziendale**

"...Tarko ha dato la possibilità a tutte le nostre risorse di vedersi integrate in un'unica organizzazione e sentirsi, quindi, parte di un'azienda. Se possiedi uno strumento che ti dipinge all'interno di una struttura, materializzi una visione e diventi struttura..."

- **Dati certi e centralizzati per ridurre il rischio**

"...Tarko migliora l'efficienza aziendale offrendo dei dati in real-time che consentano all'azienda una maggiore flessibilità sulle decisioni da prendere. Tarko aiuta a mitigare il rischio imprenditoriale perché conosce l'azienda..."

Patrizia Polenghi | Presidente del CdA, Direttore Personale Strategie Sviluppo, Ceas

KEY NUMBERS

1,300+ **3M+** **550M €** **150+**

Progetti
realizzati nel
terzo millennio

Metri cubi in
costruzione

In opere
progettate negli
ultimi 5 anni

Commesse
aperte



GESTIRE LE COMMESSE A 360 GRADI CON TARKO

CHALLENGES

"...Dovevamo implementare un software integrato per la gestione di tutti i processi aziendali, che permettesse l'analisi della commessa e che desse la possibilità di affrontare una rivoluzione da studio professionale ad azienda strutturata..."

Laura Nocelli | CFO, Studio Paci-Englobe

"...Volevamo dare il focus alle attività intellettuali minimizzando quelle attività che sono limitate alla parte burocratica, dare ad ogni risorsa più energia per la parte più interessante del nostro lavoro..."

Claudio Ruscitto | COO, Studio Paci-Englobe

KEY NUMBERS

2500+

Progetti
realizzati

100+

Collaboratori

40+

Anni di
attività

BENEFITS

- **Approccio olistico e dati centralizzati**
- **Analisi redditività della commessa e velocità di fatturazione**
- **Pianificazione capacità delle risorse**
- **Gestione intero ciclo contabile**
- **Minimizzare le attività burocratiche**

"...Grazie al software integrato riusciamo a comunicare in maniera più efficiente e veloce fra reparti. Ora abbiamo un sistema che ci permette l'analisi della commessa e un'analisi a tutto tondo della società per poter fare scelte strategiche..."

Laura Nocelli | CFO, Studio Paci-Englobe

"...Per una società di Architettura ed Ingegneria la gestione temporale della commessa permette di fare un salto di qualità: pianificare in maniera più realistica possibile l'impiego delle risorse e quante risorse impiegare è fondamentale...."

Claudio Ruscitto | COO, Studio Paci-Englobe



Grazie

